

Итальянская школа «Интервесп»

Нынешнее первое сентября стало днём знаний не только для школьников и студентов, но и для гостей выставки «Лесдревмаш», которая начинала свою четырехдневную работу. На выставочной площадке компании «Интервесп» для встречи со всемирно известными итальянскими производителями оборудования собрались деревообработчики со всей России.



Теоретические знания по новейшим технологиям деревообработки, которые можно было получить из первых уст – от специалистов компании «Интервесп» и её итальянских партнёров, подкреплялись практической работой на представленном оборудовании: на стендах 21 фирмы демонстрировалось 30 станков.



«Компания Вассі на рынке с 1918 года, то есть уже 90 лет. За это время мы приобрели известность в Европе как производители качественного оборудования для производства мебели. Сейчас наша цель – завоевать российский рынок, и мы уверены, что с помощью «Интервесп» у нас это получится. Очень рады новому крупному контракту, подписанному на выставке. Заказанное оборудование будет впервые поставлено в Россию и, уверен, что оно впечатлит своими возможностями и качественной работой. Наши специалисты приедут к заказчику на фабрику для запуска оборудования, установки программного обеспечения и обучения операторов предприятия», – комментирует результаты выставки Паоло Баччи, технический директор компании Вассі.

Уже на выставке 15 станков-экспонатов получили прописку в разных городах России. Плодотворная работа на «Лесдревмаш» сказалась и на складских запасах компании «Интервесп», которые к 4 сентября значительно уменьшились.



«У компании Coral в этом году юбилей. Нам 50 лет. За это время наше оборудование получило огромную популярность, в том числе и на российском рынке. Одним из наших хороших партнёров является компания «Интервесп». Мы сотрудничаем в течение пяти лет и очень довольны. «Интервесп» – мощная, сильная компания. Здесь работают приятные, доброжелательные люди, которые очень хорошо подкованы в вопросах своего дела. С ними легко работать», – рассказывает **Анжело Де Алессио, региональный менеджер компании Coral.**

В перерывах между познавательными мастер-классами, переговорами и сделками можно было запечатлеть своё посещение стенда в дружеском шарже, пообщаться в неформальной обстановке, дегустируя итальянские коктейли и закуски из бара.

Редакция



«На выставку я приехал по вопросам бизнеса. С компанией «Интервесп» мы сотрудничаем очень тесно. 20% оборудования на нашем предприятии приобретено именно здесь. Это – как китайские, так и итальянские станки. Всеми поставками мы довольны. «Интервесп» отлично комплексно оснащает цеха, грамотно оказывает инженеринговые услуги. Самое главное, здесь нам не навязывают какую-то определённую модель по заоблачным ценам, а всегда стараются подобрать оптимальный для нас вариант по цене, качеству и производительности. Очень важно, что люди здесь относятся к своим клиентам с пониманием», – сообщил **Семён Гандылян, клиент компании «Интервесп».**

